

bWorld

Notizie sul futuro degli Intermediari assicurativi



**SCOPRI LE
ULTIME NOVITÀ
DI BENE!**

Vieni ad ascoltare per voce diretta
dell'Amministratore Delegato
le esclusive opportunità che riserviamo
ai nostri intermediari partner.

Stiamo incontrando potenziali partner per
completare la nostra rete, vuoi saperne di più?



Andrea Sabia,
Fondatore e Amministratore Delegato

Giovedì 7 ottobre 2021

dalle ore 10 alle ore 13

Spazio Meeting **Cantina Ornella Molon**
Via Risorgimento, 40 - 31040 - Salgareda (TV)

Mercoledì 13 ottobre 2021

dalle ore 16 alle ore 19

Spazio Meeting **Cantine Duca di Salaparuta**
Via Nazionale s.s. 113 - Casteldaccia (PA)

Venerdì 15 ottobre 2021

dalle ore 10 alle ore 13

Spazio Meeting **Horse Country Resort**
Strada a Mare 24 - Arborea (OR)

Mercoledì 20 ottobre 2021

dalle ore 16 alle ore 19

Spazio Meeting **Hotel Ramada Plaza**
Via Stamira d'Ancona, 25 - Milano

Eventi gratuiti con prenotazione e obbligo di green pass, posti limitati nel rispetto della normativa anti Covid-19

➤ **Iscriviti su www.bene.it/eventi**

FOCUS MOTOR

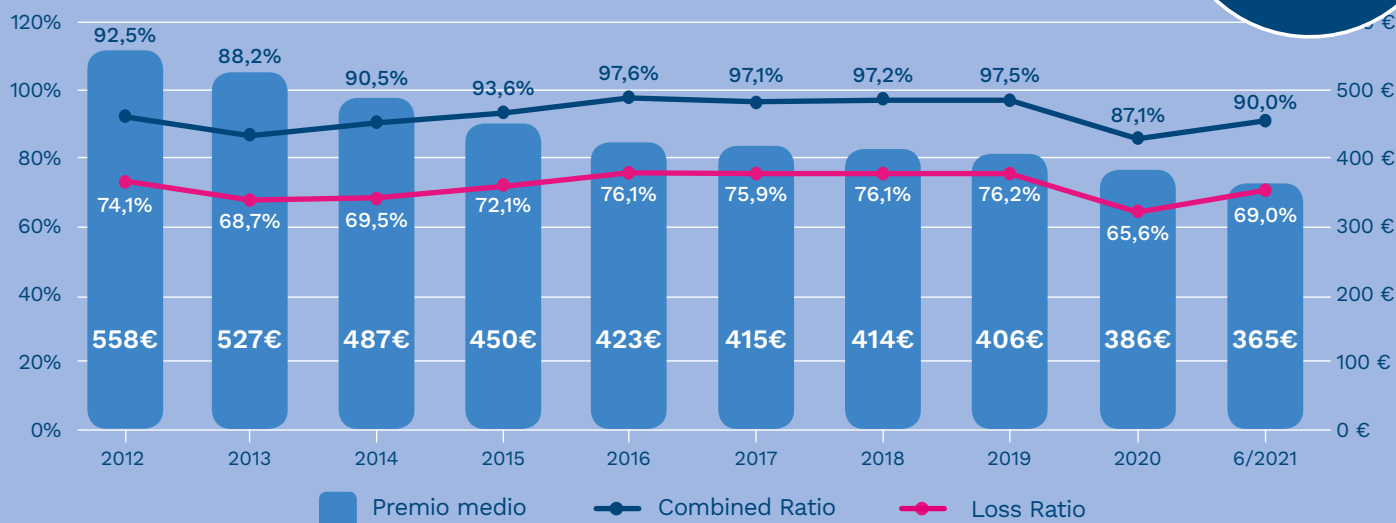
IL TREND DEL MERCATO RCA: COSA CI SI ASPETTA PER IL FUTURO?

CALO REDDITIVITÀ DEGLI AGENTI NELL'AUTO

-35% un dato eloquente e parallelo, tra premio medio RCA e ricavi provvigionali da parte di Agenti e Subagenti nel proprio core business. Numeri da leggere in abbinata con **la contrazione delle agenzie di assicurazioni iscritte alla sezione A del RUI**, che nel medesimo periodo si sono ridotte di oltre 1.000 unità negli ultimi quattro anni, costrette infatti a fusioni tra realtà operative nello stesso territorio, riuscendo così a condividere i costi operativi, o addirittura in taluni casi dovendosi ridimensionare sensibilmente attraverso passaggi in sezione E. Si può rinunciare alla polizza RCA? Risposta: assolutamente no. Rappresenta oggi l'unica polizza di domanda da parte della clientela retail, che purtroppo in essa vede nella maggior parte dei casi un mero obbligo regolamentare, utile a poter circolare con il proprio veicolo. Certo è, come la storia insegna, che saper **interpretare i dati** nell'attuale contesto di mercato, farà la differenza tra l'essere protagonista nei prossimi dieci anni, oppure subire passivamente gli effetti negativi sulla propria attività professionale.

**-35%
in 10 ANNI**

PREMIO MEDIO RCA: IN CONTINUO CALO



Fonte: IVASS – dati disponibili fino al 31/3/2021 – stima al 30/6/2021 realizzata grazie ai dati ISTAT

AutoMoto & VAN: innovazione a portata di click per l'intermediario di domani!

Per rispondere all'esigenza di un mercato in continua evoluzione Bene AutoMoto & VAN, la polizza motor di Bene Assicurazioni è stata realizzata con un concept di prodotto e di emissione fortemente innovativi, utili così ad agevolare l'offerta e la vendita da parte di Agenti e Subagenti.

Efficienza di emissione=redditività

Grazie alla piattaforma bPortal infatti, integrata con tutte le banche dati ufficiali, è possibile preventivamente con la sola targa una polizza RCA in 30 secondi, ed emettere una polizza RCA in pochi click, in modalità completamente dematerializzata. La piattaforma bPay inoltre, offre una vasta gamma di metodi di

pagamento (con eventuali commissioni a carico della Compagnia) tra cui la mensilizzazione del premio, senza necessità di pratiche di finanziamento.

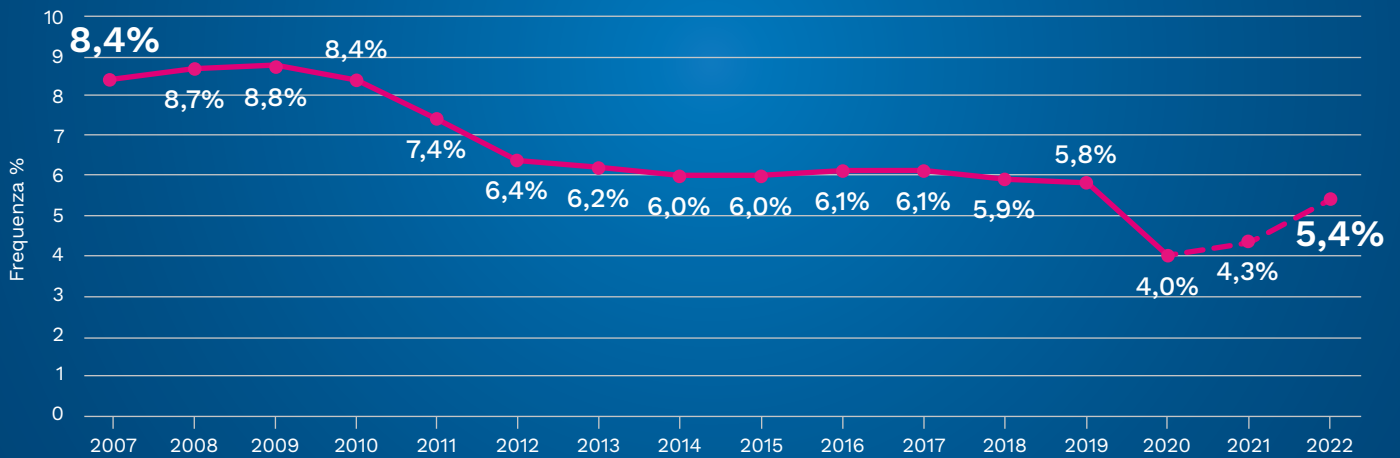
Competitività e garanzie esclusive: le chiavi del successo!

Grazie ad una tariffa altamente competitiva e ad una vasta gamma di garanzie che possono essere inserite in polizza in modalità personalizzata, secondo le vere esigenze del cliente, Bene AutoMoto & VAN riscuote un forte successo da parte degli Intermediari che possono collocare oggi questo prodotto. Un veloce esempio? In caso di sinistro riscattato da parte del cliente, Bene Assicurazioni rimborsa il 90% del costo sostenuto. Questo è fare innovazione!

L'IMPATTO DELLA PANDEMIA COVID-19 FREQUENZA RCA: INIZIA L'INVERSIONE DI TENDENZA?

Come ormai ben noto a tutti, il 2020 fortemente caratterizzato dalla pandemia di Covid-19, ha visto la frequenza RCA dei sinistri accaduti scendere in picchiata (-29,8%) rispetto al 2019, a causa delle importanti restrizioni agli spostamenti sul territorio imposte ai cittadini italiani, che hanno ridotto fortemente l'utilizzo dei propri veicoli. Il livello delle misure restrittive continua infatti a guidare il trend della frequenza, come ci insegna il dato della scorsa estate (quando vennero allentate le restrizioni) con il dato del terzo trimestre 2020 che registra un calo del 14% rispetto al medesimo periodo del 2019, e dunque inferiore rispetto all'intero anno.

FREQUENZA SINISTRI RCA



Fonte: ANIA e stima 2021-2022 realizzata grazie a studi ed analisi di mercato (i dati sono riferiti ai sinistri gestiti)

Complice la campagna vaccinale in corso, è ormai ipotizzabile che seppure condizionati ancora per un periodo di tempo indeterminato dall'impatto della pandemia, con il permanere della libertà di spostamento sul territorio, il mercato assicurativo RCA subirà un'inevitabile inversione di tendenza. Il dato eclatante riguarda il traffico, che registra per la prima volta nel corso dell'estate 2021, in

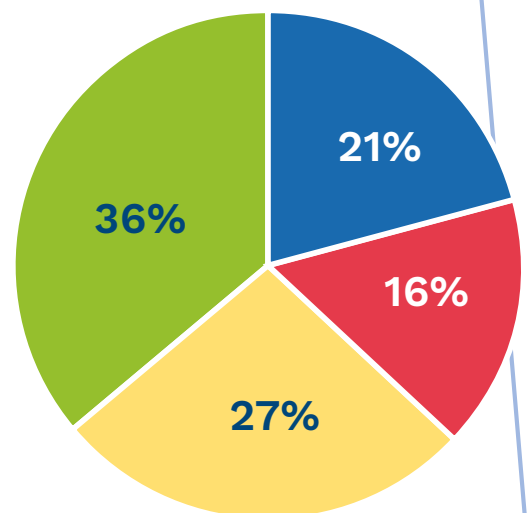
particolar modo nel contesto autostradale, un **ri-torno ai livelli 2019**. Ci si aspetta dunque parallelamente nell'ultimo quadrimestre 2021 e a seguire nel 2022 una risalita graduale della frequenza dei sinistri accaduti RCA in tutto il Paese con un ritorno ai livelli pre Covid-19, che metterà alla prova le politiche di pricing delle Compagnie e degli Intermediari.

RC AUTO

**NEL 2020 12,5 MILIARDI DI PREMI
CON 8,6 MILIARDI DI SINISTRI PAGATI:**
di cui il 64% rappresentano lesioni personali e mortali

Spesa Sinistri RCA

■ 1-9% IP
 ■ > 9% IP
 ■ Danni a cose
 ■ Lesioni mortali



Fonte: ANIA e rielaborazione del Servizio Business Intelligence e Analytics di Bene Assicurazioni



LA NOSTRA AGENZIA GROSSISTA DISPONIBILE ANCHE PER COLLABORAZIONI ORIZZONTALI

Oltre 40 polizze in piattaforma



Alcuni esempi di polizze: RC Mediche, D&O (RC Amministratori di società), Trasporti, Yacht, Credito Commerciale, Temporanea Caso Morte... e molto altro ancora!

**Vuoi saperne di più e approfondire
le opportunità che offriamo agli agenti?**

Iscriviti e partecipa al nostro evento oppure

scrivi una mail a intermediariperbene@bene.it

e verrai contattato dal nostro responsabile commerciale di zona
per un colloquio personale e riservato.

ESCLUSIVA OPPORTUNITÀ*: per i partecipanti al meeting che desidereranno farne richiesta, l'esclusiva opportunità di avere accesso gratuitamente per una annualità, alla licenza d'uso del software gestionale Easy4BeneFIT, che rappresenta uno strumento imprescindibile per gestire con efficacia ed efficienza il proprio portafoglio clienti, nonché poter strutturare agevolmente campagne promozionali di vendita anche gestendo molteplici rapporti di collaborazione.

* L'opportunità è riservata all'intermediario destinatario del presente inserto e verrà valutata insieme alla Direzione Commerciale della Compagnia all'avvio della collaborazione.